



## Talbert Navia

Partner

New York  
+1 212-294-4728

São Paulo

**Reconhecido pela Latinvex como um dos 100 melhores advogados da América Latina, Talbert Navia é um advogado experiente com mais de 30 anos de experiência em transações nos Estados Unidos e na América Latina. Dedicando tempo à prática da advocacia, ele fundou e foi codiretor de investimentos para dois fundos de capital privado e uma empresa de capital de risco focada em investimentos nos Estados Unidos e na América Latina.**

Talbert Navia é o Copresidente da atividade da firma na América Latina. Sua experiência abrange uma ampla gama de áreas, incluindo fusões e aquisições, capital privado, mercados de capital, empresas de aquisição de propósito especial (SPACs), joint ventures, financiamentos, parcerias público-privadas, formações de fundos, conformidade corporativa e de títulos mobiliários (incluindo FCPA) e reestruturações corporativas. Um foco importante de sua prática envolve representar empresas líderes, empresas emergentes e de alto crescimento, fundos de investimento e escritórios familiares nos EUA e na América Latina em indústrias como energia (incluindo energias renováveis), infraestrutura, petróleo e gás, telecomunicações, mídia e tecnologia, serviços financeiros, bens imóveis, produtos de consumo, alimentos e bebidas e esportes e entretenimento.

Além de sua experiência na firma, Talbert foi o fundador e codiretor de investimentos em dois fundos de capital privado e uma empresa de capital de risco focada nos EUA e na América Latina. Talbert foi homenageado entre a “Elite Legal” na América Latina pela revista *Hispanic Business* e foi apresentado como um dos maiores negociadores da região pela revista *LatinFinance*. Os clientes reconhecem Talbert como “muito simpático e acessível”. Ele tem uma abordagem comercial da lei e é muito, muito perspicaz”. “É um profissional respeitado no mercado corporativo latino-americano”, e os entrevistados comentaram sua “forte prática” em campo. Ele é chamado regularmente para auxiliar clientes internacionais com fusões e aquisições transfronteiriças, mercados de capitais e mandatos corporativos e tem experiência adicional no aconselhamento em transações relacionadas a ações privadas”. Outro cliente disse ao *Legal 500 Latin America* que Talbert é “o melhor”, “um advogado muito experiente” e “um grande líder de equipe de advogados”.

## Questões fundamentais

*Some of the experience represented below may have been handled at a previous firm.*

- Representou uma empresa colombiana em um financiamento de US\$150 milhões com o MUFG.
- Representou a Enel Chile, S.A. em relação a uma linha de crédito concedida pelo Banco Europeu de Investimento para financiar o desenvolvimento, a construção e a operação de vários projetos de geração e distribuição de energia renovável pela Enel no Chile, como parte do programa de transição energética do país, com uma garantia fornecida pela SACE S.p.A. Parte de um acordo geral entre o BEI e a Enel para desenvolver projetos de energia verde no Brasil, Peru e Chile, com o apoio da SACE (agência italiana de crédito à exportação). Essa transação é um exemplo importante de apoio transfronteiriço ao desenvolvimento da produção de energia renovável na América Latina.
- Represented Enel Chile, S.A. in connection with a credit facility provided by the European Investment Bank to finance the development, construction, and operation of multiple renewable energy generation and distribution projects by Enel in Chile as part of that country’s energy transition program with a guarantee provided by SACE S.p.A. Part of an overall agreement between EIB and Enel to develop green energy projects in Brazil, Peru, and Chile, with the support of SACE (Italian export credit agency). This transaction is an important example of cross-border support for the development of renewable energy production in Latin America.
- Representou o Oria Fund III, L.P., um fundo de capital de risco brasileiro que investe em empresas de software B2B.
- Representou o Kapital Football Group na aquisição do Bordeaux.
- Representou a Enel Chile, S.A. em relação a uma linha de crédito confidencial concedida pelo BEI.
- Representou a Enel Distribución Chile em seu financiamento de recebíveis de eletricidade com o BID Invest.
- Representou a Total Play Telecommunications S.A. de C.V. (Total Play), sediada no México, em seu financiamento ponte de US\$ 45 milhões com o Barclays.
- Representou a Total Play Telecommunications S.A. de C.V. (Total Play) em relação a um financiamento confidencial com o Credit Suisse e cinco outros bancos.
- Representou a Terold, uma empresa de propriedade do Bemberg Family Group, uma empresa familiar de sexta geração com profunda experiência no setor de vinhos e bebidas, em sua aquisição de uma participação majoritária na WX Brands, sediada na Califórnia, uma importante empresa global de vinhos. O Bemberg Family Group também é proprietário do Grupo Peñaflo, a principal vinícola da Argentina, responsável por 27% das exportações de vinho argentino. A aquisição da WX Brands pela Terold é o resultado de vários anos de trabalho de expansão internacional.
- Representou a Sagoil Offshore Services S.A. de C.V. em seus investimentos na Aethon III e na Poco HoldCo, LLC.

- Representou a Total Play Telecomunicaciones, S.A. de C.V., em relação a uma oferta da Regra 144A/Regulamento S de US\$ 600 milhões em notas com vencimento em 2028, avaliadas em US\$ 600 milhões.
- Representou a Nueva Elektra del Milenio, S.A. de C.V. (“NEM”) e sua controladora, o Grupo Elektra, S.A.B. de C.V., em um inovador financiamento de securitização de “fluxos futuros” envolvendo participações em determinados recebíveis relacionados a transferências pessoais de dinheiro dos EUA para o México, conhecidas como “remessas” processadas pelo negócio de transferência de dinheiro da NEM. US\$ 500 milhões de notas garantidas com vencimento em 2028 foram oferecidas e vendidas por uma entidade de propósito específico nos EUA, de acordo com a Regra 144A, e fora dos EUA, de acordo com o Regulamento S.
- Representamos a Total Play Telecomunicaciones S.A. de C.V. em relação à sua oferta de US\$ 500 milhões em notas de acordo com a Regra 144A e o Regulamento S. Credit Suisse Securities (USA) LLC, Jefferies LLC e BCP Securities, LLC atuaram como compradores iniciais das notas. A Total Play é uma empresa mexicana de telecomunicações líder e de alto crescimento, dedicada a fornecer serviços de banda larga, entretenimento e produtividade por meio da única rede proprietária de fibra 100% direta para casa no México.
- Representou o Grupo Wiese, um grupo econômico e empresarial consolidado com sede no Peru, em relação à sua venda de 98,04% da NISA Blindados S.A., que detém 14,76% da Hermes Transportes Blindados S.A., para o CVC Group, uma empresa de investimentos que busca investir nos setores de produtos comerciais, bens de consumo duráveis e varejo.
- Representação da Pura Fibra, uma empresa brasileira de prebióticos e suplementos de água, na expansão de suas operações nos Estados Unidos e em assuntos corporativos relacionados.
- Representação da Fazenda Futuro, a maior empresa brasileira de carnes à base de vegetais, na expansão de suas operações nos EUA e em questões corporativas e trabalhistas relacionadas.
- Representou o Grupo Vilaseca - um grupo empresarial multinacional dedicado ao desenvolvimento de produtos e serviços nos setores de embalagens, alimentos, imóveis e suprimentos - em conexão com a aquisição da Diana's Bananas, uma empresa de alimentos sediada em Chicago, Illinois.
- Representou a Transportadora de Energía de Centroamérica S.A. (“TRECSEA”), uma subsidiária do Grupo Energia de Bogotá (GEB), em relação à negociação e preparação de um aditamento a um contrato de crédito entre o CITIBANK e a Trecsa (o “Aditamento”), incluindo a emissão de um parecer de exequibilidade em relação ao Aditamento.
- Representou a Pampa Energía, os devedores, em relação a um empréstimo corporativo sênior para a Greenwind S.A. pela CII e um sindicato de outros credores sênior para o financiamento da construção, operação e manutenção do parque eólico El Corti e instalações de transmissão associadas localizadas perto da cidade de Bahía Blanca, Argentina. Esse projeto foi premiado como “Power Finance Deal of the Year” pela GFC Media em 2018.
- Representou a EPM no financiamento de US\$ 1 bilhão para a construção do Projeto Hidrelétrico Ituango em Medellín, Colômbia. Financiamento fornecido pela CII, pelo BID e pelo Fundo de Cofinanciamento da China para a América Latina e o Caribe. Esse projeto foi indicado para o prêmio “Project & Infrastructure Finance Awards” de 2019 da LatinFinance e é o maior projeto de energia renovável da Colômbia.
- Representou a FDN em sua joint venture de US\$ 1 bilhão com a CDPQ para investir em projetos de energia e infraestrutura na Colômbia.
- Representou a YPF, a empresa petrolífera nacional da Argentina, em ofertas de mercado de capitais superiores a US\$ 5 bilhões, financiamentos, fusões e aquisições, conformidade de títulos e questões de litígio.
- Representou a Cornwall Capital Management LP em relação à aquisição de direitos de mineração na Colômbia da Touchstone Gold Holdings S.A. e suas afiliadas\*.
- Representou a Innova Capital em sua função de patrocinadora de um financiamento de US\$ 50 milhões pela Goldman Sachs em um programa de desenvolvimento de torres para telecomunicações na Colômbia.\*
- Representou empresas e fundos de investimento dos EUA, Europa e América Latina em projetos de infraestrutura e construção, incluindo usinas de energia, estradas com pedágio, aeroportos, pontes e túneis nos

EUA e na América Latina.

- Representou empresas de capital privado e de capital de risco, como Southern Cross, LCatterton, Sur Capital, Siguler Guff, Alba Capital Partners, Tribeca Asset Management, Wamex, Latin Idea/LIV Capital, General American Capital Partners, Rio Bravo, Oria Capital, Performa Investimentos, Blue Caribbean, Tom's Capital e Miranda Capital, entre outras, na formação, levantamento de capital, fusões e aquisições de fundos.\*Representou empresas americanas em seus investimentos fora dos Estados Unidos.\*
- Representou e auxiliou empresários em levantamento de capital, joint ventures, investimentos e consultoria corporativa em geral.
- Representou subscritores em ofertas de títulos de emissores da América Latina nos Estados Unidos.
- Representou emissores em toda a América Latina, como Nueva Elektra del Milenio, Total Play Telecomunicaciones, YPF, Camuzzi, IRSA, Cresud, EEB, Emgesa, entre outros, em ofertas de mercado de capitais na Argentina, Brasil, Chile, Colômbia, México, Peru e Venezuela.
- Representou empresas não americanas em suas reorganizações.\*

## Recent Experience

US\$600 million Total Play Telecomunicaciones S.A.P.I. de C.V. Offer to Exchange Senior Notes

E-Bus Deal Financing in Chile

Winston advised Grupo Energía Bogotá (GEB) in the first issuance of Sustainability Bonds in Colombia

Winston Represented SQM in Santander/KEXIM Financing

Terold Acquisition of Majority Stake in WX Brands

# Reconhecimentos

- “Top 100 Attorneys in Latin America” da *Latinvex*, Corporativo/Fusões e Aquisições e Mercados de Capital (2017-2023)
- *Chambers Global*, Especialista Estrangeiro em Corporativo/Fusões e Aquisições - América Latina - Advogado Internacional (2008-2023), Especialista Estrangeiro na América Latina EUA - Corporativo e Fusões e Aquisições (2023)
- *Chambers Latin America*, Corporativo/Fusões e Aquisições - Advogado Internacional (2018-2023) e Energia e Recursos Naturais na América Latina (2014-2021)
- *The Legal 500 Latin America: Firmas Internacionais* - Advogado reconhecido na Edição Inaugural para Mercado de Capitais e Corporativo/Fusões e Aquisições (2012); em Projetos e Energia (2018-2021); Mercado de Capitais, Serviços Bancários e Finanças, e Corporativo/Fusões e Aquisições (2018-2022)
- *Hispanic Business*, “Legal Elite” na América Latina
- *IFLR1000*, Profissional destacado para Corporativo e Fusões e Aquisições (2019-2022)
- *International Law Office (ILO)*, “Client Choice Award” para Fusões e Aquisições
- *Latin Lawyer*, Negócio do Ano de Capital Privado: Venda da Hermes Transportes Blindados pelo Grupo Wiese (2021)
- *GFC Media*, Negócio do Ano no Setor da Energia e Financeiro: Financiamento de Energia Renovável no Projeto RenovAr da Pampa Energía, Parque eólico da El Cortí (2018)
- *IJ Global Americas Awards*, “North American M&A Deal of the Year” - Financiamento da Northwest Parkway (2017)
- *Latin Finance*, Reconhecido como um dos melhores negociadores da América Latina
- *Latin Finance*, Representou a YPF S.A. em duas ofertas distintas que foram premiadas como “Quasi-Sovereign Bond Deal of the Year” (2017) e “Quasi-Sovereign Bond Deal of the Year” (2015)
- *Private Equity International*, Rio Bravo, uma gestora de ativos brasileira que foi nomeada a “Empresa do Ano na América Latina” por seu sucesso na captação de recursos da Rio Bravo Energía I FIP, um dos primeiros fundos de energia renovável do Brasil.
- *Project Finance Magazine*, Negócio do Ano em Financiamento de Projetos, projeto Puentes del Litoral que conecta Rosário com Victoria na Argentina
- *Global M&A Network*, “Top 50: Americas M&A Star Dealmakers” (2013)
- *New York Super Lawyers*, Direito Internacional (2008)

---

## Actividades

- Foi membro do Comitê Executivo da firma (2017-2022)
  - Trabalhou no grupo de trabalho da Argentina para o setor privado desenvolver propostas alternativas para lidar com a dívida do setor privado denominada em dólares americanos
  - Foi membro do Conselho das Américas; da Câmara de Comércio Americana da Argentina; da Câmara de Comércio Americana do Brasil; da Associação Americana da Colômbia; da Câmara de Comércio EUA-México; e da Associação Americana da Venezuela e da Sociedade das Américas
-

# Credenciais

## FORMAÇÃO

Talbert obteve seu Bacharelado, *summa cum laude*, melhor aluno do curso, em 1977 da Iona College e seu Doutorado em 1980 da Harvard Law School, onde foi editor do Harvard International Law Journal.

## ADMISSÕES

- New Jersey
- New York

## LÍNGUAS

- Spanish
- Portuguese

## Related Insights & News

### Publicações

Talbert escreveu extensivamente nas áreas de capital privado, de direito civil latino-americano, da lei antitruste mexicana, de ofertas de valores mobiliários na América Latina e de investimento dos EUA na América Latina.

- Citado em um artigo da *Bloomberg Law*, o artigo que discute a mudança política na América Latina, 27 de abril de 2023
- “Misión SPAC: la Fuente de capital que prueban cada vez más empresas de América latina,” *El Cronista*, abril de 2021
- “América Latina aproveita as Spacs como nova fonte de capital,” *Estadão de São Paulo*, abril de 2021
- “América Latina aprovecha las SPACs como nueva fuente de capital,” *Revista Semana*, abril de 2021
- “Latin America Taps SPACs as New Source of Capital”, *Client Alert*, 23 de março de 2021
- “Legal instruments that the U.S. can use against Argentine companies in corruption cases,” *El Cronista*, 31 de dezembro de 2018
- “Argentina Launches Innovative Renewables Program,” *Project Finance NewsWire*, junho de 2016
- “Argentina Launches Innovative Renewables Program,” *Client Alert*, 31 de maio de 2016
- “US-Cuba Reset?” *Client Alert*, 23 de dezembro de 2014
- “Grand Designs,” *Latin Lawyer*, 30 de setembro de 2009
- “Doing Business in Cuba: New Guidance on Embargo Rules,” 28 de abril de 2009
- “The US-Latin American Connection,” *Iberian Lawyer*, julho/agosto de 2008
- “US Private Equity: Is the Laissez Faire Era in US Private Equity Ending?,” *Financier Worldwide*, julho de 2004

### Participação em Palestras

Talbert falou em conferências sobre capital privado, mercados de capitais, investimentos estrangeiros, privatizações e financiamentos relacionados a grupos norte-americanos e latino-americanos.

- Capital Privado na América Latina, Conferência da IBA, Miami, 6-8 de dezembro de 2021

- Capital Privado na América Latina, painel da IBA, novembro de 2021
  - Workshop sobre Energia Renovável na Argentina, Buenos Aires, Argentina, 13 de julho de 2016
  - Financiamento de Empresas Privadas: Principais Problemas para a Negociação de Empreendedores com um Investidor de Capital Privado, Conferência Anual da IBA, Boston, MA, 7 de outubro de 2013
  - Setor Mexicano/de Capital Privado/de Capital de Risco: Histórias de Sucesso e Oportunidades: Por quê o México? Porquê agora? Fórum 2012, Nova York, NY, 16 de fevereiro de 2012
  - Fórum do Mercado Hispânico 2008, Nova York, NY, 19 de fevereiro de 2008
  - Fórum do Mercado Hispânico 2007, Nova York, NY, 15 de fevereiro de 2007
  - Suprema Hispânica dos EUA: Histórias Verdadeiras de Sucesso, Nova Iorque, NY, 2007
  - Suprema no Mercado Hispânico para o EUA: Realidade ou Ficção?, Nova Iorque, NY, 2005
  - Fórum do Capital de Risco, 2000
  - Conferência sobre a Internet na América Latina, 2000
  - Fórum do Capital de Risco, 1999
- 

## RECOGNITIONS

Winston & Strawn Recognized in 2026 *Chambers Latin America* Rankings

AUGUST 21, 2025

---

## RECOGNITIONS

Winston & Strawn Recognized in 2025 *IFLR1000* Rankings

AUGUST 11, 2025

---

## RECOGNITIONS

Winston & Strawn Recognized Among Top International Law Firms for Latin America by *Latinvex*

AUGUST 8, 2025

---

## RECOGNITIONS

Winston & Strawn Recognized in *The Legal 500 U.S.* 2025

JUNE 12, 2025

---

## RECOGNITIONS

Winston & Strawn Advised on *IFLR's* 2025 M&A Deal of the Year for Grupo Calleja

MAY 23, 2025

---

## RECOGNITIONS

Winston Team Honored by The Vance Center for International Pro Bono Excellence

MAY 21, 2025

---

## RECOGNITIONS

Winston Ranked Among the Top International Law Firms Representing Latin America's Largest Banks in LACCA 2024 Survey

MAY 14, 2025

---

### RECOGNITIONS

Winston & Strawn Noted by *Latin Lawyer* as One of the Most Popular International Law Firms in 2024 in Latin America

APRIL 10, 2025

---

### RECOGNITIONS

Winston Attorneys Featured on the 2025 *Lawdragon* 100 Lawyers You Need to Know in South America List

MARCH 21, 2025

---

### SPONSORSHIP

Winston & Strawn Sponsors Leaders League Cocktail Reception in Lima

MARCH 19, 2025

---

### RECOGNITIONS

Winston & Strawn Advised on Four Winning Deals Recognized at *IJGlobal's* 2024 Awards Gala

MARCH 13, 2025

---

### SPONSORSHIP

Winston & Strawn Sponsors IJ LATAM 2025

MARCH 10, 2025

---

## Capacidades

---

Capital Markets

Mergers & Acquisitions

Private Equity

Financial Restructuring

Transactions

Public Companies

Energy

Food & Beverage

Technology, Media & Telecommunications

Sports

Media & Entertainment

Financial Services

Energy Transition

Infrastructure

Oil & Gas