

英国上市公司私有化交易：英国监管环境概览

DECEMBER 17, 2019

“因脱欧引发的证券市场恐慌.....严重拉低了英国国内公司的估值。连同英镑对美元创新低，使得一些英国业绩最好、最知名的企业对于海外投标方而言价格再创新低”（The Daily Telegraph, 2019年11月6日）。

疲软的英镑、脱欧、以及英国总体上的宏观政治不确定性令潜在的国际收购方对收购英国上市公司的兴趣增加。最近的大选或许对市场有积极作用，随着目前脱欧明确但贸易协议仍待达成，这种收购兴趣有望持续。英国收购制度对于上市公司私有化交易（P2Ps）可谓挑战重重。温斯顿伦敦办公室的公司业务团队近日出版简报，探讨潜在国际收购方收购英国上市公司的一些早期监管问题，以及如何妥善应对不熟悉的英国监管环境，包括以下方面：

1. 基本收购结构，包括要约收购、协议安排和支持接受收购的承诺；
2. 投标方在提出拟议收购前的注意事项；
3. “要么行动要么闭嘴”规则；
4. 管理层股东；
5. 正式要约所需的“确定资金”；
6. 监管及并购委员会咨询；
7. 正式的出售流程；以及
8. 国际收购方应注意的其他事项。

请点击英文原文下载该简报。如需进一步信息，请联系本所上海办事处管理合伙人Brinton Scott或简报内所列的英国公司业务团队成员。



Less Than 1 Min Read

Related Locations

London

Related Topics

United Kingdom

Brexit

Related Capabilities

Capital Markets

Mergers & Acquisitions

Private Equity

Private Investment Funds

Related Regions

Europe

Related Professionals



Paul Amiss



Nicholas Usher